







Di cosa parliamo?

01

Quadro macroeconomico svizzero

- Interscambio Svizzera-Italia
- Ouadro economico

02

Focus meccanica

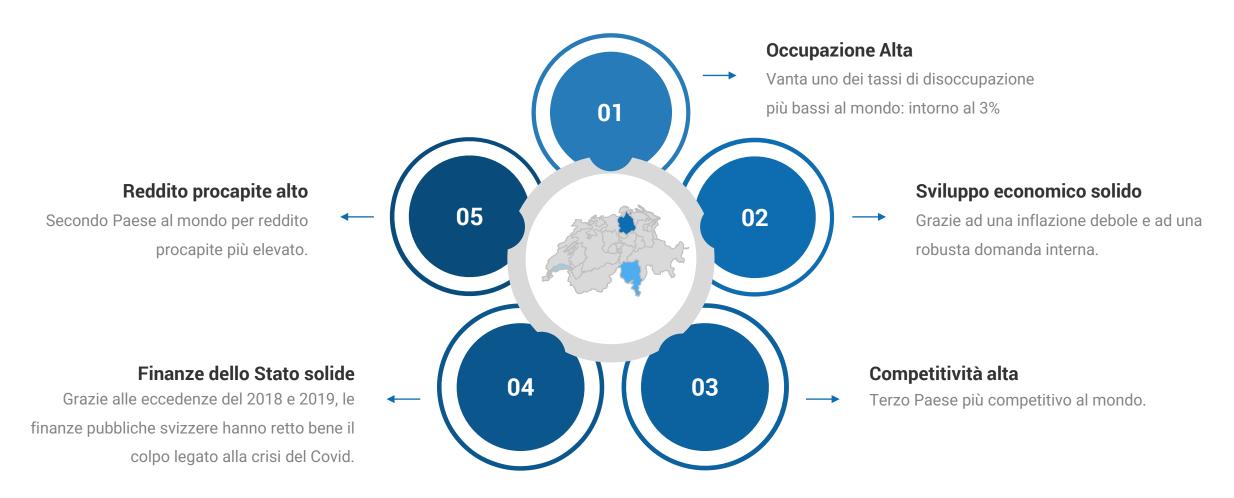
- · Focus sul settore della meccanica
- Caratteristiche del mercato
- Settori di applicazione e i distretti
- Focus Industria 4.0
- · Effetto Covid e post Covid
- Consigli pratici







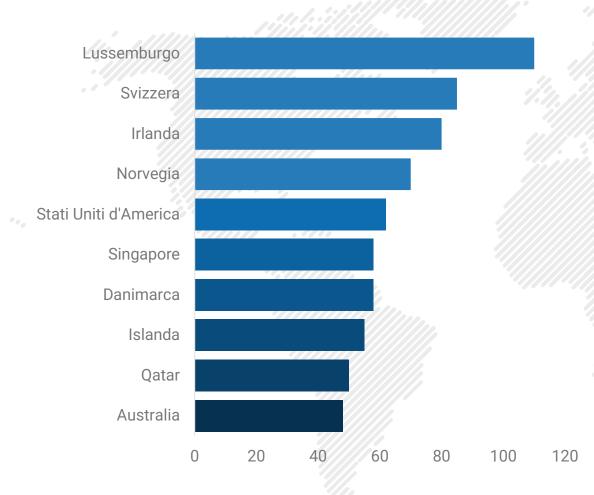
Lo stato di salute dell'economia svizzera







PIL PRO CAPITE IN 1000 USD (2020) - Fonte: MIF



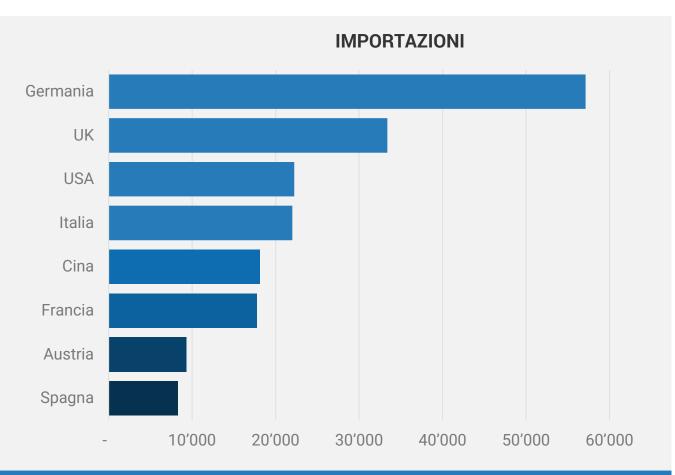


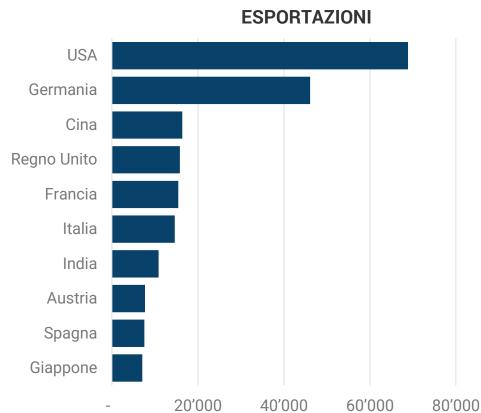




Svizzera: i principali partner commerciali – Fonte: UST AFD – STATISTICA DEL COMMERCIO ESTERO





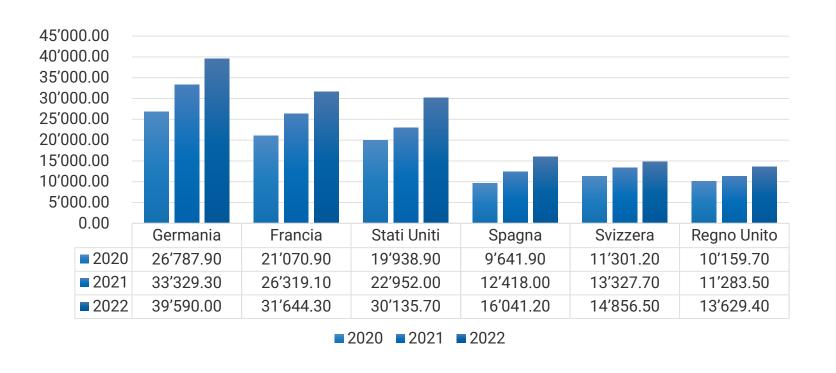


Italia quarto Paese fornitore in assoluto





Italia: i principali partner commerciali - Fonte: ISTAT





grandi demograficamente

2020-2021-2022 Genn.-Giu.

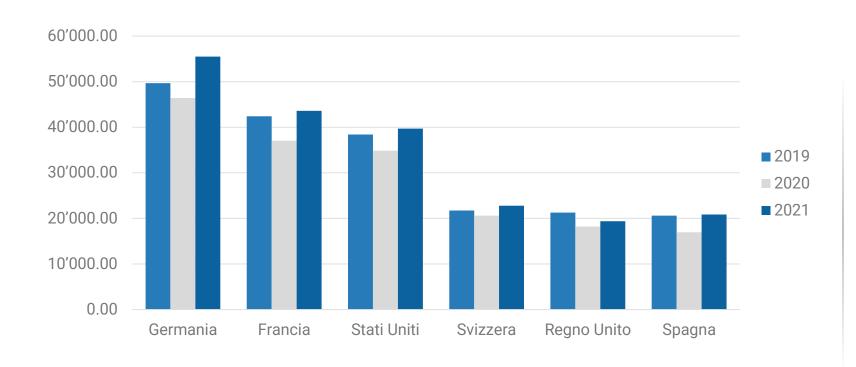
Export italiano per Paesi in milioni di euro







Andamento dati export Genn.-Sett. 2019-2020-2021 - Fonte: ISTAT



Nazione	% 2019-2020	% 2020-2021
Germania	-5%	+19,5%
Francia	-13%	+17,7%
Stati Uniti	-7%	+13,9%
Svizzera	-3%	+10,5%
Regno Unito	-13%	+6,3%
Spagna	-20%	+23%

2019-2020-2021 Genn.-Sett.

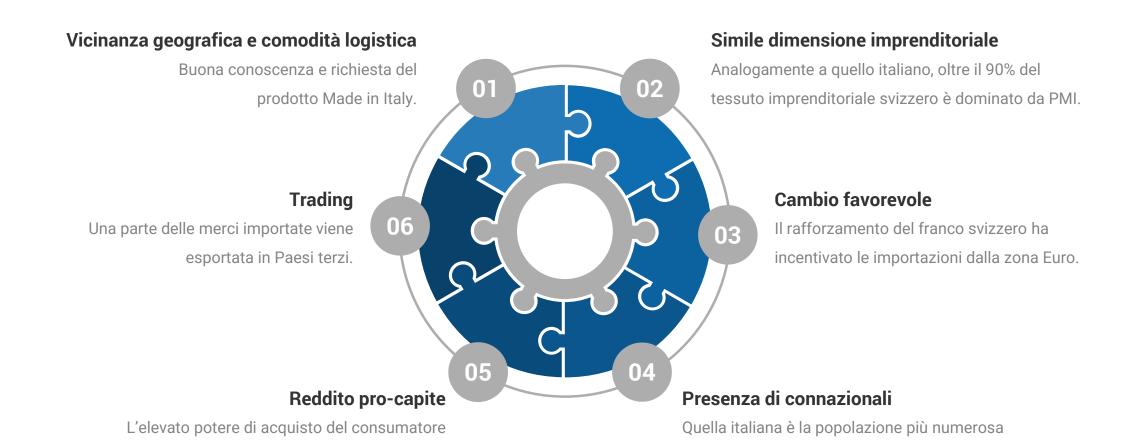
Export italiano per Paesi in milioni di euro







Ragioni dell'intensità dell'interscambio commerciale





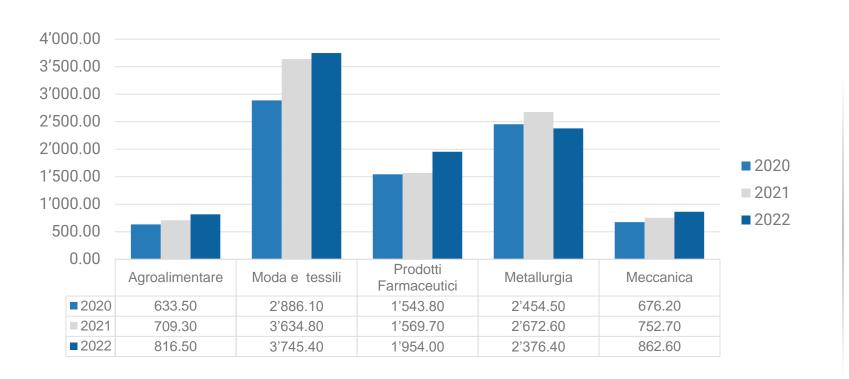


svizzero premia l'acquisto di prodotti di qualità.



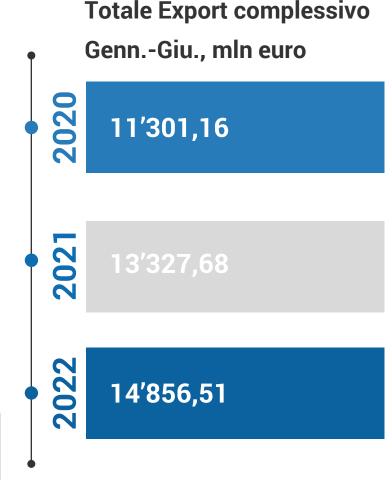
tra quelle straniere presenti in Svizzera.

Export per Settori Italia - Svizzera - Fonte: ISTAT



2020-2021-2022 Genn.-Giu.

Export in milioni di euro













Mercato benestante



Mercato prudente



Oltre il Gottardo



Nicchie e piccole quantità



La Svizzera francese



L'importanza del b2c



Cantoni come compartimenti stagni



Investimento a lungo termine in analisi e credibilità



Mercato maturo e conteso



Le barriere normative









Focus Meccanica

Caratteristiche del mercato

Struttura del Settore

Per la maggior parte caratterizzato da PMI. Oltre il 98% delle aziende ha meno di 250 dipendenti.

Valore aggiunto Industriale

Rappresenta circa il 40% del valore aggiunto industriale: si tratta del più grande settore d'esportazione della Svizzera dopo l'industria chimica e farmaceutica.

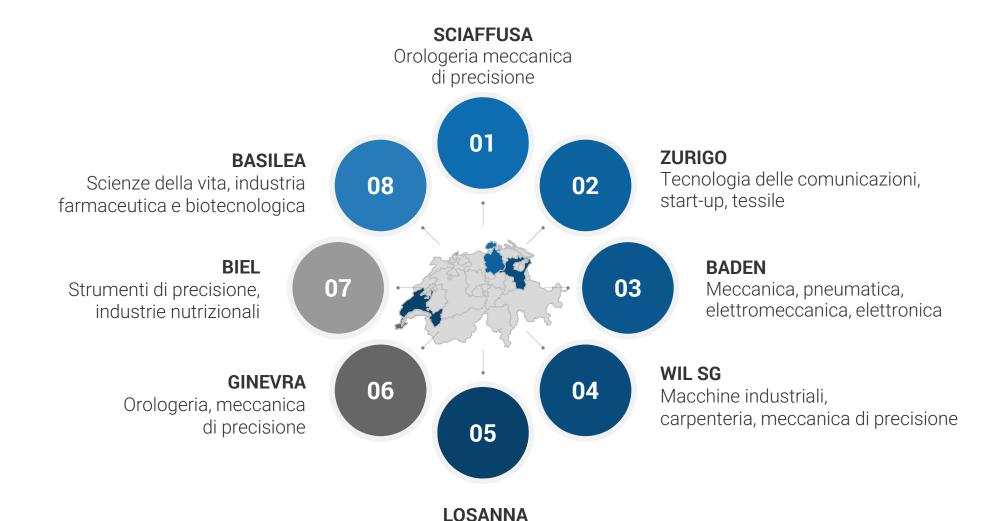
Rappresenta il 7,0% del PIL Svizzero. **Totale Esportazioni** Rappresenta il 28,0% del totale delle esportazioni di merci svizzere. Forza Lavoro Occupa l'8% della forza lavoro nazionale.

PIL Svizzero





I principali distretti



Scienze della vita



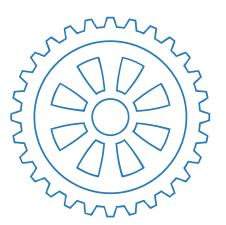




I settori di applicazione

- Macchine utensili
- Pompe, compressori e ventilatori
- Turbine e motori
- Tecnologia termica
- Macchine per il settore tessile
- Macchine per il settore grafico
- Elettrodomestici
- Macchine per imballaggio
- Macchine per uffici
- Macchine per la lavorazione dell'agroalimentare
- Macchine per la lavorazione della plastica
- Saldatrici

- Strumenti di misurazione e controllo
- Motori elettrici
- Apparati elettronici come magneti e batterie
- Componenti elettriche ed elettroniche
- Apparati di telecomunicazione
- Meccanica di precisione
- Attrezzi e stampi
- Metalli non ferrosi
- Mezzi di trasporto
- Mezzi aerospaziali
- Mezzi ferroviari
- Mezzi per trasporto su acqua







Update: situazione incoraggiante e rischi

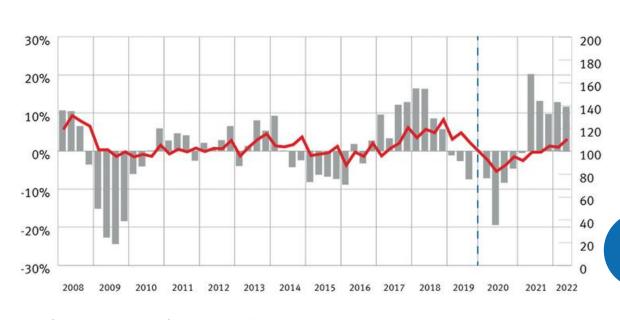


Grafico andamento fatturato dell'industria elettromeccanica svizzera Fonte: Swissmem 2022

Crescita nella prima metà del 2022:

- Ordini +10,1% rispetto al 2021
- Vendite +12,1% rispetto al 2021
- Export + 9%

Rischi:

- Problemi della catena di approvigionamento
- Aumento dei prezzi dell'energia e delle materie prime: aumento dei costi di produzione
- Svalutazione dell'euro
- Minaccia di carenza energetica





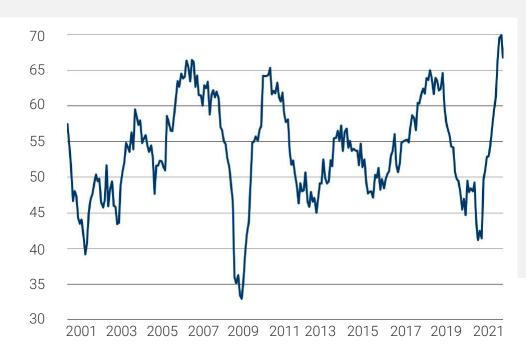


Situazione mercato acquisti in Svizzera

La situazione attuale - Fonte: procure.ch

Pubblicazione PMI Settembre 2022

L'indice PMI (Purchasing Managers' Index) Soglia di recessione = 50



- Indice PMI pari a 57.1 punti
- Aumenta la produzione e si riducono i tempi di consegna
- Aumento prodotti semilavorati a magazzino e prezzi di acquisto maggiori
- 04 Energia









Effetto post Covid-19

Fonte:: IlSole24ore



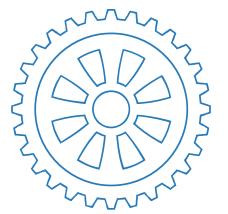
Questa ricerca è diventata progressivamente più importante con l'inizio della Pandemia ed il problema delle disponibilità di materie prime (granulati, microchip, etc).



I fornitori italiani sono considerati una buona realtà grazie ai seguenti vantaggi:

- Qualità e servizi
- Prezzi competitivi con il mercato asiatico
- ☐ Trasporti





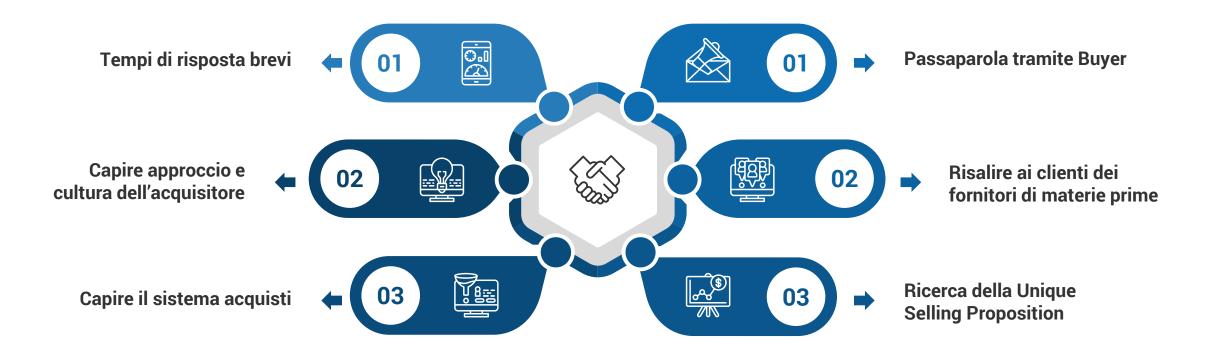




Le caratteristiche della domanda e dell'offerta

Come approcciare il buyer:

Modalità di ricerca fornitori:







Consigli pratici



Affidabilità e Referenze



Personale poliglotta e capacità espositive testate



Attività R&D: servizio di prototipazione molto richiesto



Chiarezza espositiva della RFI / RFQ (Request for Information or Quotation)



Molte realtà produttive si dedicano a produzioni di nicchia: disponibilità a valutare piccolo lotti



Presenza di R&D interno in grado di parlare con l'R&D del cliente



Servizi after sales



Presentazione o sito troppo complessi



Contatto non agendato



Insistenza eccessiva (email o telefonate)



Consigli pratici



Certificazioni: Requisiti minimi: ISO 9001

Ulteriori certificazioni aiutano l'azienda italiana a posizionarsi meglio agli occhi del buyer



Sito web:

SEMPLICE E STRUTTURATO INGLESE + LINGUA PARLATA NEL CANTONE DI RIFERIMENTO (PLUS)

CONTENUTI:

Descrizione esaustiva dei prodotti / servizi offerti Lista delle certificazioni ottenute Descrizione della struttura aziendale Contatti per il Buyer



Presentazione o sito troppo complessi



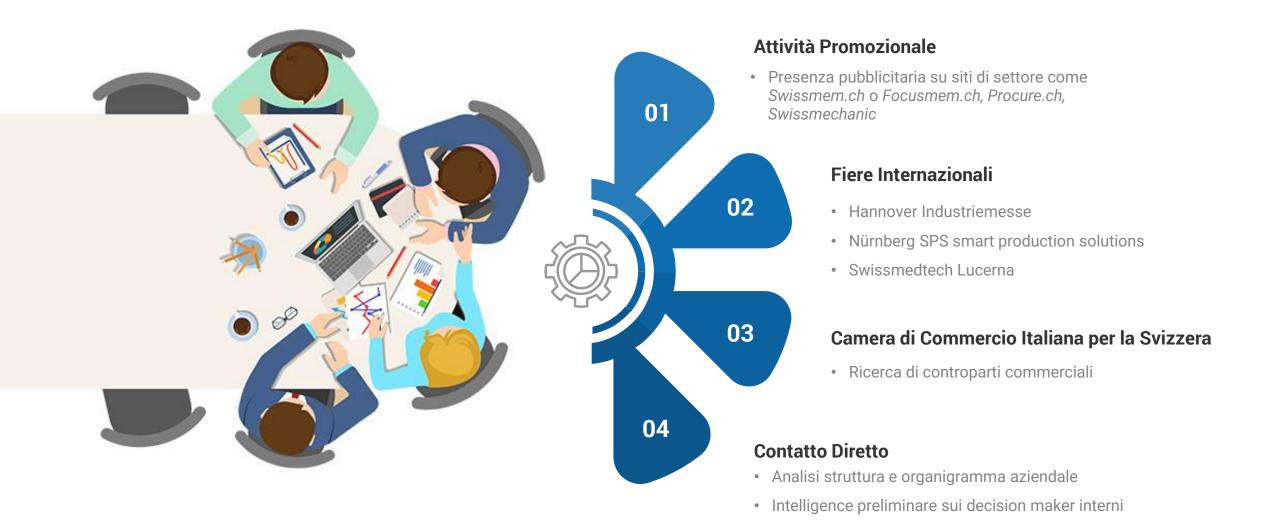
Contatto non agendato



Insistenza eccessiva (email o telefonate)



Canali di accesso





Camera di Commercio Italiana per la Svizzera









Sedi

Zurigo – Ginevra – Lugano



Indirizzi

Zurigo: Seestrasse 123 - Tel: +41 (0)44 289 23 23

Ginevra: 12-14 rue du Cendrier - Tel: +41 (0)22 906 85 95

Lugano: Via Serafino Balestra 12 - Tel: +41 (0)91 924 02 32



Ilaria Ceddia

E-mail: iceddia@ccis.ch

Sito Web: https://servizialleimprese.ch





